

# Coaching für Schnittstellenprofis

Warum Coaching an der Schnittstelle zwischen Einkauf und Technik?

In vielen Unternehmen sind die Schnittstellen zwischen Einkauf und Technik entscheidend für den Erfolg. Doch während diese Bereiche eng zusammenarbeiten müssen, bleiben die persönlichen und zwischenmenschlichen Herausforderungen oft im Hintergrund. Coaching kann hier helfen, Brücken zu bauen, Kommunikationsbarrieren abzubauen und Teams fit für neue Herausforderungen zu machen.

## Was Coaching leisten kann:

- 1 Klärung persönlicher Ziele und Prioritäten
- 2 Verbesserung der Kommunikation und Zusammenarbeit zwischen Einkauf und Technik
- 3 **Balance** zwischen strategischen Zielen und operativen Herausforderungen



**Coaching bedeutet  
nicht Beratung –  
sondern Bewegung!**



Coaching ist keine Anleitung oder fertige Lösung. Es ist ein Raum für Reflexion, neue Ideen und gezielte Entwicklung. In den ca. 60-minütigen Sitzungen erarbeiten wir gemeinsam Wege, um Herausforderungen nicht nur zu bewältigen, sondern daran zu wachsen.

Warum jetzt? Warum mit uns?

Aktuell bieten wir unser Coaching zu einem stark vergünstigten Preis an. Statt eines festen Honorars laden wir Sie ein, einen Betrag Ihrer Wahl an den Verein Sternenzelt Oberhausen e.V. zu spenden – eine Möglichkeit, persönliche Entwicklung mit sozialem Engagement zu verbinden. Das Angebot ist begrenzt gültig bis 31.07.2025.

Das Besondere bei uns:

- Praxiserfahrung – Wir verstehen die Herausforderungen an den Schnittstellen zwischen Einkauf und Technik und sprechen Ihre Sprache.
- Individualität – Ihr Anliegen steht im Mittelpunkt, ohne vorgefertigte Schablonen.
- Nachhaltigkeit – Wir begleiten Sie dabei, Lösungen zu entwickeln, die langfristig wirken.

Lust auf Veränderung? Sprechen Sie uns an!

Wir freuen uns, mit Ihnen neue Wege zu gehen. Denn Erfolg beginnt im Kopf – und an den Schnittstellen.

